



微信号“浙农控股集团”

诚信创新 卓越分享

浙农报

第1期 总第125期

2018年1月18日 星期四

浙江省优秀企业报 浙内准字第S047号 内部刊物·仅供交流

浙农控股集团有限公司 主办 | ZHEJIANG AMP INCORPORATION 编委会主任:汪路平 副主任:包中海 总编:叶郁亭

梦想的路上，我们永远18!

还记得18岁的梦想吗?如今它是否已经实现? 2018年初,朋友圈掀起了一股晒18岁旧照的热潮。在追忆18岁的青葱年华之时,你是否也回忆起了年少时的梦想?进入2018,青葱不再,梦想依旧,在梦想的路上,我们永远18岁!

金诚汽车 金磊



18岁,完成了十二年寒窗苦读,考入杭州大学历史系。当时的我既兴奋又迷茫,我给自己定的目标是多看书,勤锻炼身体,多结识同学和老师。我梦想着能和历史系著名师兄宋卫平一样创立一个著名公司。

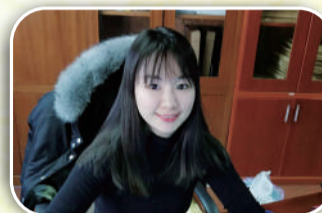


40岁的我,感谢浙农集团和金诚汽车为我提供实现梦想的平台。2018年,在金诚汽车迈上新台阶的基础上,我的梦想就是带领团队努力成为金诚汽车规模和利润翻番贡献力量!

华都股份 方心怡



18岁的时间过得好慢,今天的作业,明天的考试,一教室的同学以为就这样永远不会走散;18岁的梦想单纯且稚嫩,考上理想的大学,憧憬着未来的灿烂。18岁的青春跌跌撞撞,唯有梦想,是这一团慌乱中的小太阳。



时间越越越快,仓皇跌进2018年。青春渐行渐远,梦想仍然不灭。这是全新的一年,希望自己能够不忘初心、认真做事,简单做人;希望自己能锻炼出独当一面的能力,在工作上收获认可;希望自己能够与华都这个大家庭共同成长,不负2018年的梦想!

惠多利 谢贵贵



追忆18岁青葱年华,依稀还能想起当初刚刚冒出胡须时稚嫩的脸庞,那年我加入了校园体训队,刻苦训练,练就了一身好体魄,梦想能在运动场上闪闪发光。



后来,我踏上农资推广之路,与年少时的梦想相去甚远,但追梦的步伐一直不曾停下。我与搭档奔波在黄沙漫漫的陕北,2017年在这里建立起川恒与雅苒系列网点9家,创造效益40万。2018年,跟着又一批梦想大军扬帆起航,希望这一年我能在自己所负责的北边市场上打一场漂亮的攻坚战。

明日控股 谢吕布



还记得高考填报志愿,父母想让我填报师范类学校,但我非常坚定地填报了贸易相关专业,因为我理想从事贸易类的工作,成为一名商人。



“青春如同奔流的江河,一去不复返”。岁月像一把无情刻刀,改变了我的模样,但未曾改变我追梦的心。2008年大学毕业,我如愿进入明日控股的业务岗位,今年正好满10年,我非常享受每一笔交易成功后的喜悦。未来的十年,我的模样还会逐渐改变,但我追逐梦想的心会一如既往。

明日控股 施蓓



18岁的高中时代,每天埋头于繁重紧张的学习,特别羡慕已经工作的学长学姐们,认为他们终于能赚钱实现自己的人生梦想,不用每天忙着应付考试。那时的梦想是成为一名人民教师,想象着自己将来能站在讲台上严谨、亲切、优雅地上课,期盼着早日踏上社会迎接美好生活的到来。



而今在明日工作已有13个年头,虽没有实现当年的教师梦,但也不负将青春奉献在明日。2018新的一年已展现在眼前,愿自己依然有18岁时的无所畏惧,依旧热爱生活,依然有18岁时的从容心态,坦然面对岁月。

金诚汽车 李攀盼



18岁的我想必是极其热爱篮球吧,课余时间几乎都在篮球场上,有时候还在上课时用手机偷偷看NBA比赛,梦想着有一天也能成为篮球明星,从不想过这梦想究竟有多远。可是谁的18岁不是在做着梦呢?我想18岁是一种态度,而不是时间的刻度。



2018年,希望自己能买到心仪的房子,家人朋友能心想事成,希望在工作上能更上一层楼!

华都股份 蔡培



十六岁是花季,十七岁是雨季,十八岁则是我的梦想季。18岁时,背负着沉重的学习压力,常常渴望离开家乡,独立生活,尤其对大学校园充满向往,对未来生活充满期待。



伴着新年钟声的响起,依依惜别了任务繁重而又硕果累累的2017年,迎来了充满希望的2018年!在新的一年里,期待自己继续用汗水换取梦想的实现,房产销售业绩突飞猛进,期待2018!

浙农金泰 丁丹丹



“忆青春,最忆是十八”。十八岁那年经历了高考的洗礼,怀揣着对未来的美好憧憬迈入心仪的殿堂。那时懵懂的我梦想着“学知识,结良友”,希望自己有所成长,有个难忘的大学生活。



历经近十年的岁月洗礼,现在的我已成长。2018年的梦想是不忧不惧,做个让自己幸福,让别人幸福的人儿。

汪洋同志在供销合作社改革发展座谈会上强调 不忘为农初心牢记服务使命 推进供销社改革再上新台阶

汪洋同志在供销合作社改革发展座谈会上强调 不忘为农初心牢记服务使命 推进供销社改革再上新台阶

汪路平参加座谈会并汇报浙农集团为农服务工作

1月12日,中共中央政治局常委、国务院副总理汪洋在中南海主持召开供销合作社改革发展座谈会。浙农控股集团党委书记、董事长汪路平参会并作五位代表之一作了汇报发言。汪洋强调,供销社是服务农业农村发展需要,加快改革创新体制机制,不断壮大自身实力,为促进乡村振兴作出新的更大贡献。汪洋充分肯定近年来供销社事业发展取得的显著成效。他强调,供销社要充分发挥组织体系比

较完整、经营网络比较健全的优势,加快打造与农民联结更紧密、为农服务功能更完备、市场化运行更高效的新型合作经营组织体系,积极运用现代流通方式和信息技术改造提升传统经营网络,服务乡村振兴,并在乡村振兴中不断发展壮大。汪路平汇报了浙农控股集团紧紧围绕加快推进农业供给侧结构性改革和深化供销社综合改革要求,坚持为农服务导向,创新经营管

理机制,努力打造浙江为农服务领域龙头企业的情况。近年来,浙农在企业发展的同时,坚持以农服务为己任,通过完善网络、调整经营结构、优化营销模式、加强服务配套和实施目标考核,优化了农资配供服务方式,有效发挥了维护市场稳定、保障农业生产的主渠道作用。同时根据立体复合型现代农业经营体系建设需要,加快向全程农业社会化服务延伸,延伸了农

资经营产业链,布局农产品供应链、拓展涉农金融服务链、投资农业科技孵化链,积极拓展为农服务新领域。围绕打造新时代员工创业体制,逐步形成科学决策机制,完善风险防控机制,建立直接融资机制,扩大与系统联合合作,不断搞活管理机制,打造了持续发展的软实力。下一步,浙农将继续加快转型升级步伐,整合各类涉农资源,全力以赴投身乡村振兴战略,为农业农村发展做出积极贡献。

汪路平荣获“全国供销合作社系统劳动模范”称号

汪路平荣获“全国供销合作社系统劳动模范”称号

1月15日,全国供销合作社系统先进集体、劳动模范和先进工作者表彰大会在北京人民大会堂隆重举行。浙农控股集团党委书记、董事长汪路平被授予“全国供销合作社系统劳动模范”荣誉称号。

会上,中华全国供销合作总社党组书记、理事会主任王侠发表重要讲话,强调要大力弘扬劳模精神,凝聚推动事业发展正能量。国家公务员局党组成员、副局长张义全代表人力资源和社会保障部出席会议并宣读《人力资源和社会保障部、中华全国供销合作总社关于表彰全国供销合作社系统先进集体、劳动模范和先进工作者的决定》。总社党组成员、理事会副主任骆琳主持会议。

王侠指出,在供销社综合改革改革的生动实践中,涌现出一大批先进模范,他们扎根农村,投身改革,脚踏实地,以社为家,展现了供销社一心为农的深厚情怀、改革创新的时代风貌、艰苦创业的优良传统、无私奉献的崇高境界。系



图为王侠与汪路平亲切握手。中华合作时报记者 汪洋 摄

统广大干部职工要以先进典型为榜样,大力弘扬劳模精神,热爱供销社事业,提高工作能力和本领,用勤劳成就梦想,用实干续写荣光,凝聚

起推动供销社事业发展的正能量,为促进乡村振兴作出新的更大贡献。大会对300个先进集体、69名

劳动模范和30名先进工作者进行了表彰。国家公务员局有关负责人、各省(区、市)供销社和总社机关各部局负责人等参加大会。

年末大干三十天 全年突破四十亿 华都股份创年销售额新纪录

华都股份创年销售额新纪录

2017年11月,华都25周年庆典的成功举办,激发了全体员工的自豪感和使命感,调动了公司上下的工作激情,各个房产项目纷纷主动加压,力争创造新的销售成绩。11月30日,华都股份向全体员工发出了一份慷慨激昂的倡议书:“同志们,让我们在自己的岗位上恪尽职守、竭诚努力,奋战30天,用智慧和力量,用辛勤与汗水,在30天的决战中谱写华都新篇章,以优异成绩迎接新年的到来!”随后全员投入奋战,创下了华都年度总销售破40亿元的新纪录。

斗志昂扬加速冲刺

2017年12月4日,华都股份召开年末冲刺动员大会。“离全年收官还有不到30天,我们的效益取得了前所未有突破,但是我们不能困于现状,要趁势冲锋,再创新高!”一段铿锵有力、掷地有声的倡议燃起了

所有人的斗志,将本就踌躇满志的情绪推向高潮。总部营销管理人员奔赴各地驻场支援,安吉项目、乐清项目、济宁项目“三驾马车”齐声亮剑,进入加速轨道。

多管齐下首创纪录

乐清项目响应总部号召,迅速作出反应,在一个月内策划了3次大型营销活动,通过慈善公益活动、圣诞广场活动、集体倒计时活动扩大客流量,并结合项目拓展服务提升客户体验。多管齐下,成效显著,乐清天元广场三期开盘当天去化84%。“我们要有狼性的销售团队,也要有优质的服务团队。”乐清项目部负责人说。优质的服务换来了优异的成绩,12月,天元广场在已经完成9.3亿元销售业绩的基础上,全月再销1.8亿元,并创造了华都首个单盘年销售11.5亿元的纪录。

挑战自我再攀高峰

在接到倡议书之后,安吉项目

部勇敢自我加压,召开员工誓师大会,喊出“拼博到无能为力,努力到感动自己”的口号,定下了10亿元的年度销售目标。彼时,安吉华都已经用272天时间完成了5亿元的年度销售目标,在334天的时候又成功完成追加之后的7.13亿元销售目标,如今离10亿元目标还有近3个亿的差距,然而时间仅剩短短30天,这几乎是不可能完成的任务。但他们始终坚定锲而不舍的决心,销售业绩一再突破既定目标。30天里,“战线”前沿,工程部门抢抓工期,销售人员主动出击;“战线”后方,管理部门紧盯节点,后勤部门保障服务。2017年12月31日16时49分,安吉华都在一年最后一天接近尾声时,成功突破销售额10亿元大关。

誓师“出征”不胜不归

济宁项目部劲头不减,在项目誓师大会上,一声声“斗志昂扬,再战辉煌”鼓舞着员工士气,全体员

工立下“全力以赴突破8亿”的军令状。12月份的济宁天寒地冻,上门咨询客户量显著减少,外拓团队持续开展集中大兵团作战,利用夜拓、社区巡展等方式扩大影响力;营销人员随机应变,利用客户地图覆盖重点区域,集中输出销售信息。功夫不负有心人,12月底,金色兰庭累计销售面积12.9万平方米,销售金额达到8.6亿元,在2017年销售业绩榜上写下了刚劲有力的一笔。

回望2017年,华都股份各项目因地制宜制定销售策略,有的项目大开大合,有的项目小步快走,全年共计开盘29次,一次又一次突破自己。7月整体销售规模达到23亿元,完成确保目标22亿元;8月底销售规模达到26亿元,完成力争目标25亿元;12月底销售规模首次突破40亿元,两个单盘突破10亿元,创造了华都历史上的新纪录。2018年,华都人将继续保持这一股向前冲的干劲,再创新辉煌。

包中海在调研杭州新光塑料公司时强调

保障农膜供应 加快创新发展

1月16日,控股集团总经理包中海赴萧山所前镇调研杭州新光塑料有限公司,听取公司生产经营情况汇报并深入厂区车间慰问一线工人。包中海强调,新光塑料要高举为农服务旗帜,传承优良传统,理清发展思路,以更宽的视野、更新的理念、更强的干劲、更好的产品,努力成为塑料薄膜生产行业的佼佼者。

包中海表示,新光塑料是集团所属最大的工业企业,也是全球最大的农膜企业。近年来,通过技术改造和管理升级,公司已经逐渐显现出管理规范、团队成熟、发展较快的好态势。他要求新光塑料面向新时代展现新气象,既要不忘初心、保持定力,紧跟现代农业发展,提升服务水平,持续做好农膜保障供应工作,又要瞄准塑料薄膜行业的前沿动向,深化产学研合作,加大人才物投入,加快新材料应用,不断推进产品创新、技术创新和机制创新。特别是在充分挖掘其现有业务、经营区域和人员队伍潜力的基础上,主动谋划寻求突破,积极推动工贸融合、外向发展和机器换人。

包中海强调,控股集团和明日控股各职能部门要加大支持和服务的力度,协助新光塑料协调推进新机制改革和文化建设,确保广大职工生活有保障,心中有奔头,努力有方向,工作有干劲。他最后强调,要把安全生产放在第一位,时刻绷紧安全这根弦,妥善安排好岁末年初各项工作。

集团公司财务部经理蒋铭伟和办公室、明日控股负责人等参加了调研活动。